



PROMOS

Internazionalizzazione
e marketing territoriale

Sales & Promotion Specialist- Area Vendite e Promozione

Promos, Azienda speciale della Camera di Commercio di Milano, cerca una risorsa da inserire, con contratto a tempo determinato, come Sales & Promotion Specialist all'interno dell'Area Vendite e Promozione.

Finalità e compiti principali

Nell'ambito dell'Area Vendite, la risorsa selezionata seguirà nello specifico attività che conducano alla promozione e alla vendita dei corsi di formazione per l'internazionalizzazione.

La risorsa individuata avrà la responsabilità di gestire le relazioni esterne ed il primo orientamento dell'utenza, finalizzare la vendita, dal preventivo alla contrattualizzazione e fatturazione. Il progetto prevede anche di coordinare la pianificazione degli strumenti di visibilità online e curare le campagne di direct email marketing.

La risorsa inoltre avrà l'opportunità di collaborare con le altre Aree per determinare le azioni promozionali.

Il/la candidato/a ideale possiede una Laurea in Economia o in Scienze politiche, buon uso del Pacchetto Office in particolare di Excel e Power Point.

Il profilo ideale presenta buona dimestichezza con gli strumenti di *web analytics, social media monitoring e content management*.

Saranno valutate con interesse le candidature che presentano pregressa esperienza professionale in contesti formativi strutturati.

Desideriamo incontrare risorse con ottime capacità relazionali e problem-solving.

Gli interessati ambosessi (L. 125/91, art.4 comma3) possono inoltrare il proprio CV con foto dando l'autorizzazione al trattamento dei dati personali, ai sensi D.Lgs.196/03, alla mail: selezione.promos@mi.camcom.it (Rif. **VENDITE**).