



PROMOS

Internazionalizzazione
e marketing territoriale

Responsabile Vendite e Promozione

Promos, Azienda speciale della Camera di Commercio di Milano, cerca una risorsa da inserire, con contratto a tempo indeterminato, come Responsabile all'interno dell'Area Vendite e Promozione.

Finalità e compiti principali

Nell'ambito dell'Area Vendite, la risorsa selezionata si occuperà di:

- coordinare e monitorare la rete vendita diretta ed indiretta
- definire il piano vendite e sviluppare iniziative e campagne commerciali su canali interni ed esterni
- analizzare i risultati e pianificare azioni ed interventi
- fungere da raccordo operativo con le linee di produzione dei servizi
- definire e gestire il piano promozionale e di customer satisfaction
- sviluppare i progetti trasversali di co-marketing
- gestire e sviluppare la piattaforma CRM customizzata

Il/la candidato/a ideale presenta una consolidata esperienza nella vendita e promozione di **servizi**.

E' in possesso di una laurea in Economia, Scienze Statistiche o Ingegneria. Oltre ad una ottima conoscenza del pacchetto Office, presenta pregressa esperienza nell'utilizzo delle principali piattaforme CRM.

Conoscenza degli strumenti di web analytics, social media monitoring e content management.

Desideriamo incontrare risorse con ottime capacità relazionali e problem-solving.

Gli interessati ambosessi (L. 125/91, art.4 comma3) possono inoltrare il proprio CV con foto dando l'autorizzazione al trattamento dei dati personali, ai sensi D.Lgs.196/03, alla mail: selezione.promos@mi.camcom.it (Rif.RESP.VENDITE).