

**FORMATO EUROPEO  
PER IL CURRICULUM  
VITAE**



**INFORMAZIONI PERSONALI**

**Nome** PEREGO ENRICO  
**Indirizzo**  
**Telefono**  
**Fax**  
**E-mail** e.perego@octagona.com  
**Nazionalità** ITALIANA  
**Data e luogo di nascita**

**ESPERIENZE LAVORATIVE CHE SI  
CONSIDERANO RILEVANTI AI FINI  
DEL PRESENTE CAPITOLATO**

- Date (da – a) LUGLIO 2015 - OGGI
- Nome e indirizzo del datore di lavoro ASSOLOMBARDA SERVIZI SPA
- Tipo di azienda o settore ASSOCIAZIONE IMPRENDITORIALE
- Tipo di impiego TEMPORARY EXPORT MANAGER
- Principali mansioni e responsabilità
  - ATTIVITÀ DI CONSULENZA IN QUALITÀ DI EXPORT MANAGER A SUPPORTO DELLA DIREZIONE VENDITE DELLE AZIENDE ASSOCIATE
  - VALUTAZIONE DEL POTENZIALE EXPORT DELLE IMPRESE
  - VALUTAZIONE ED IDENTIFICAZIONE DI OPPORTUNITÀ SU MERCATI ESTERI
  - COSTRUZIONE DI RETI DI VENDITA ALL'ESTERO
  - ATTIVITÀ DI BUSINESS DEVELOPMENT E DIREZIONE COMMERCIALE SU PROGETTI TEMPORARY
  
- Date (da – a) 2002-OGGI – OCTAGONA SRL
- Nome e indirizzo del datore di lavoro SOCIETÀ DI CONSULENZA ALL'INTERNAZIONALIZZAZIONE
- Tipo di azienda o settore SOCIO
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  - ANALISI DEL MERCATO INDIANO
  - APERTURA OCTAGONA INDIA
  - APERTURA OCTAGONA ITALIA
  - DIREZIONE DELLA FILIALE OCTAGONA IN INDIA
  - DEFINIZIONE E IMPLEMENTAZIONE DI STRATEGIE DI ACCESSO AI MERCATI E GESTIONE DI PROGETTI DI BUSINESS DEVELOPMENT PER AZIENDE SINGOLE E AGGREGAZIONI DI IMPRESE SU DIVERSI MERCATI, TRA CUI ASEAN (THAILANDIA, SINGAPORE, VIETNAM E INDONESIA) E NORD AFRICA (MAROCCO, TUNISIA, EGITTO)
  - ORGANIZZAZIONE E COORDINAMENTO DI VARI PROGETTI REGIONALI, CAMERALI E CONFINDUSTRIALI DI SVILUPPO INTERNAZIONALE
  - ORGANIZZAZIONE E COORDINAMENTO DI EVENTI (FIERE, OPEN HOUSE, WORKSHOP, TAVOLE ROTONDE)
  - PREPARAZIONE RICERCHE DI MERCATO PER I SETTORI TRA I QUALI FOOD & BEVERAGE, FOOD PROCESSING, EDILIZIA E ARREDAMENTO.
  - ANALISI E PIANIFICAZIONE DI PROGETTI DI INVESTIMENTO NEL SETTORE FOOD PROCESSING IN INDIA
  - FORMAZIONE SPECIFICA SULLE TEMATICHE DELL'INTERNAZIONALIZZAZIONE CON

PARTICOLARE FOCUS SULLE AREE ASEAN E SAARC

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

1999-2001 – EMMEGI GROUP

DIRETTORE MARKETING

- ANALISI DATI DI VENDITA, BENCHMARKING PRODOTTI SU COMPETITORS E PREDISPOSIZIONE DI FORECAST DI VENDITA
- GESTIONE DELLE STRATEGIE DI CRM E IMPLEMENTAZIONE DEL SISTEMA INFORMATIVO DI MARKETING
- GESTIONE DELL'UFFICIO STAMPA E CONTATTI CON I PRINCIPALI REFERENTI DI SETTORE
- GESTIONE DELLA SHOW-ROOM DI GRUPPO
- LANCIO DI UN NUOVO BRAND E GESTIONE DI TUTTE LE ATTIVITÀ DI PROMOZIONE A LIVELLO INTERNAZIONALE
- BUSINESS DEVELOPMENT CON AZIONI MIRATE VOLTE ALLO SVILUPPO DELLA RETE VENDITA E SUCCESSIVO CONSEGUIMENTO DI PRESIDI PROPRIETARI
- GESTIONE DEGLI EVENTI E UFFICIO STAMPA A LIVELLO NAZIONALE ED INTERNAZIONALE
- WEB MARKETING E COMUNICAZIONE.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

1992-1999 – VARRIALE CONSULTING – GRUPPO GALGANO – IAN FARMER AND ASSOCIATES – STEP - IFOA

CONSULENTE E FORMATORE

- CONSULENTE NELLE AREE MARKETING E COMUNICAZIONE
- FORMATORE NELLE AREE: MARKETING INTERNAZIONALE, TECNICHE DI VENDITA, TECNICHE DI NEGOZIAZIONE, TRATTATIVE COMPLESSE, CUSTOMER SATISFACTION & CUSTOMER RETENTION, TECNICHE DI COMUNICAZIONE SVILUPPO ORGANIZZATIVO
- DIRETTORE CENTRO DI FORMAZIONE STEP, DI IFOA E CCIAA LATINA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

1990-1992 – SENIO SPA

DIRETTORE COMMERCIALE

- GESTIONE RETE VENDITA ITALIA
- PROGETTAZIONE REALIZZAZIONE E IMPLEMENTAZIONE RETE VENDITA ESTERO
- DEFINIZIONE E IMPLEMENTAZIONE STRATEGIE DI MARKETING
- ANALISI DATI DI VENDITA, BENCHMARKING PRODOTTI SU COMPETITORS E PREDISPOSIZIONE DI FORECAST DI VENDITA
- GESTIONE DELLE STRATEGIE DI CRM E IMPLEMENTAZIONE DEL SISTEMA INFORMATIVO DI MARKETING
- GESTIONE DELL'UFFICIO STAMPA E CONTATTI CON I PRINCIPALI REFERENTI DI SETTORE
- GESTIONE DELLA SHOW-ROOM DI GRUPPO
- LANCIO DI UN NUOVO BRAND E GESTIONE DI TUTTE LE ATTIVITÀ DI PROMOZIONE A LIVELLO INTERNAZIONALE
- BUSINESS DEVELOPMENT CON AZIONI MIRATE VOLTE ALLO SVILUPPO DELLA RETE VENDITA E SUCCESSIVO CONSEGUIMENTO DI PRESIDI PROPRIETARI
- GESTIONE DEGLI EVENTI E UFFICIO STAMPA A LIVELLO NAZIONALE ED INTERNAZIONALE

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

1985-1990 – MONIOCERAM SPA – GRUPPO CMC

EXPORT MANAGER

- GESTIONE RETE VENDITA ESTERO
- PROGETTAZIONE REALIZZAZIONE E IMPLEMENTAZIONE RETE VENDITA ESTERO
- DEFINIZIONE E IMPLEMENTAZIONE STRATEGIE DI MARKETING
- ANALISI DATI DI VENDITA, BENCHMARKING PRODOTTI SU COMPETITORS E



**ALTRE LINGUA**

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
RELAZIONALI**

*Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.*

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
ORGANIZZATIVE**

*Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.*

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
TECNICHE**

*Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.*

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
ARTISTICHE**

*Musica, scrittura, disegno ecc.*

**ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE**  
*Competenze non precedentemente indicate.*

**PATENTE O PATENTI**

**ULTERIORI INFORMAZIONI**

**INGLESE**

C1 – LIVELLO AVANZATO  
C1 – LIVELLO AVANZATO  
C1 – LIVELLO AVANZATO

**FRANCESE**

C1 – LIVELLO AVANZATO  
C1 – LIVELLO AVANZATO  
C1 – LIVELLO AVANZATO

MATURATA CAPACITÀ DI COMPrensIONE DELLA CULTURA INDIANA E VIETNAMITA GRAZIE ALLE FREQUENTI TRASFERTE IN INDIA E VIETNAM N AFFIANCAMENTO DI ISTITUZIONI E AZIENDE PRIVATE.

COORDINAMENTO E DIREZIONE DI PROGETTI CHE COINVOLGONO PROFESSIONISTI ITALIANI, INDIANI E VIETNAMITI.

OTTIMA CONOSCENZA DI WINDOWS 98/2000/XP, CONOSCENZA ECCELLENTE DI OFFICE 2000 (WORD, EXCEL, POWER POINT, ACCESS, FRONT PAGE).

CONOSCENZE PROFESSIONALI DEI SOFTWARE DI CRM, E SOFTWARE STATISTICI PER LE ANALISI DI MARKETING COME CRYSTAL REPORT E SPSS.

ALPINISMO, VIAGGI, LETTURA, MUSICA, CUCINA E TIRO CON L'ARCO.

**B**

